



税理士のネットワークで 事業再生と企業支援 事業パートナー

http://saisei-jigyo-no1.com

松本光輝社長のプロフィール

生年月日／1948年8月12日
出身地／東京都台東区
最終学歴／独協大学経営学部
趣味／若い経営者と語らう(目標)
座右の銘／愚直、業根譚

自身が多額の負債を抱え、事業再生した経験を生かして、再建請負人として活躍中。全国に張り巡らされた税理士のネットワークを元に、再生事業、教育事業、サポート事業の3つのメニューで中小企業経営を支援している。

—— 事業内容から。

松本 事業再生コンサルティング、税理士・経営者向け教育事業です。全国の税理士に対して経営改善の手法を指導しています。もうひとつは全国の中小企業経営者に直接・間接的に、10年続く会社を運営するための手法を指導しています。税理士向けは、この6年間で約6千人にセミナーを実施し、そのうちの500人に、朝9時から午後7時まで4日間、40時間の特別講習をしました。中小企業経営者が求めているのは、どうしたら顧客が増えるか、売り上げが増えるかの2点。これに対して税理士は応えられない。税・会計の専門家ではあっても、経営の専門家ではないからです。

—— それで税理士の指導をし

たということですか。

松本 1つの税理士事務所は、平均100社の顧問先があります。500人の税理士が私の分身として、収益を上げ、労働生産性を上げ、人をやる気にさせる、商品開発のアドバイスをする、債権者に対してアドバイスする、というようなことに取り組めば、5万社の中小企業の底上げになると思います。毎月約20の会計事務所が私どものセミナールームで会社経営にかかわる勉強をしており、現在、基礎編は終わって、応用編を指導しています。内容は、最新の経営手法と、金融関係のコネクション、マーケティングのコネクションなどです。それぞれの専門家を講師に招き、交流を深め、双方の人的ネットワークを構築してもらおうようにしています。

—— 事業再生のほうは。

松本 1カ月以内、2カ月以内に倒産、という会社が95%で、これまでの10年間で約250社を再生してきました。

—— ご自身も事業再生したそうですね。

松本 飲食業の2代目としてバブル期に焼肉店をはじめ17店舗で年商8億円規模に拡大したものの、バブル崩壊後に25億円の負債を抱えました。その時の知識、経験を生かして事業再生事業をすることにしました。これまで請負先は1社も倒産させていません。

—— 経営者向けのプログラムはどのようなものですか。

松本 105カ月の経営者向けカリキュラムを作っており、全国500の会計事務所と連携し、47都道府県に、学びの場を提供するための「経営学院」の開設を目指しています。

「売り上げは1年、利益は3年、人は10年」と言います。日本経済を飛躍させるには人財教育から始めなければいけません。

【会社データ】

設立／1965年1月
資本金／1300万円
従業員／25人
所在地／東京都中央区